

Quick × Quick

919919.jp

自動車業界動向

2022.01.19

クイック・ネットワーク株式会社

Quick×ワンプライス成約車種 12月度ランキング

コンパクト



1位	プリウス	平均 H25年	878,000円
2位	アクア	平均 H26年	806,000円
3位	フィット	平均 H25年	737,000円
4位	ノート	平均 H27年	726,000円
5位	スイフト	平均 H25年	686,000円

ミニバン・1BOX



1位	セレナ	平均 H27年	1,339,000円
2位	ヴェルファイア	平均 H27年	2,296,000円
3位	アルファード	平均 H29年	3,577,000円
4位	ヴォクシー	平均 H27年	1,780,000円
5位	ノア	平均 H26年	1,654,000円

軽自動車



1位	タント	平均 H26年	736,000円
2位	エブリイ	平均 H25年	629,000円
3位	ワゴンR	平均 H26年	515,000円
4位	スペーシア	平均 H28年	814,000円
5位	ハイゼットカーゴ	平均 H26年	678,000円

SUV・クロカン



1位	ハリアー	平均 H28年	2,177,000円
2位	ランドクルーザープラド	平均 H26年	3,441,000円
3位	エクストレイル	平均 H25年	1,085,000円
4位	ヴェゼル	平均 H28年	1,628,000円
5位	フォレスター	平均 H25年	1,380,000円

輸入車



1位	MINI	平均 H28年	2,187,000円
2位	3シリーズ	平均 H24年	1,728,000円
3位	Cクラス	平均 H26年	2,677,000円
4位	A 4 アバント	平均 H26年	1,766,000円
5位	5シリーズ	平均 H29年	2,805,000円

12月全体順位：1位ハイエースバン 毎月不動の順位となっておりますが、12月は特に輸出の動きが活発になったことも影響しているようです。以下、2位セレナ、3位タント、4位ヴェルファイア、5位プリウス。いつもと違い、ミニバンが上位を占める結果となりました。年式も平成25年まで、特に平成30年までの高年式への入札がおおく見受けられます。そのため、例年では落札平均単価が120～130万円に対し、昨年2021年は148万円、特に10月は163万円、12月は160万円と高い水準となりました。

中古車輸出情報

中古車輸出 前年同月比6.1%増

ロシアが7カ月連続で首位

日本中古車輸出業協同組合がまとめた11月の中古車輸出台数は、前年同月比6.1%増の10万3658台だった。仕向け国別では、ロシアが7カ月連続で首位となった。同国は、27.3%増の1万4804台。2位のアラブ首長国連邦は、同18.1%減の1万436台で続いた。3位はニュージーランドで、輸出台数は同10.4%増だった。

上位20カ国で伸び率が高かった国は、英国(2.9倍/530台→1529台)、ザンビア(2.8倍/481→1351)で、ヨーロッパ、アフリカ勢などで輸出台数を伸ばした。前月比較では、2.4%増だった。

2021年11月 中古車輸出 仕向け国 ベスト20

中古車輸出統計データ - グーネット自動車流通より

順位	国名	地域	単月			累計(1月-11月)			前月(2021年10月)						
			本月	占増率	前年同月	占増率	前年比	本月	占増率	前年	占増率	前年比			
1	ロシア	ヨーロッパ	14,804	14.3%	11,692	11.8%	127.3%	146,792	13.2%	115,772	11.9%	129.2%	15,046	14.8%	14,948
2	アラブ首長国連邦	アジア	10,436	10.1%	12,742	13.0%	81.0%	121,568	10.8%	121,738	12.6%	99.8%	10,781	10.7%	96.8%
3	ニュージーランド	大洋洲	8,175	7.9%	7,407	7.6%	110.4%	97,118	8.0%	79,400	8.2%	122.3%	6,231	6.2%	131.2%
4	モンゴル	アジア	7,935	7.7%	5,001	5.1%	157.2%	57,693	5.1%	47,258	4.9%	122.0%	3,279	3.2%	242.1%
5	ケニア	アフリカ	7,726	7.5%	8,004	8.8%	89.8%	71,139	6.3%	59,035	6.2%	119.2%	8,291	8.2%	93.2%
6	チリ	南アメリカ	5,784	5.6%	5,220	5.3%	110.8%	51,348	7.2%	59,208	6.1%	137.4%	5,348	5.3%	108.2%
7	タンザニア	アフリカ	5,775	5.6%	4,174	4.3%	138.4%	56,671	5.1%	45,218	4.7%	125.8%	7,512	7.4%	76.8%
8	フィリピン	アジア	3,510	3.4%	3,441	3.5%	102.0%	37,219	3.6%	26,099	2.3%	142.6%	3,337	3.3%	105.2%
9	南アフリカ共和国	アフリカ	2,711	2.6%	4,293	4.4%	62.1%	40,624	3.0%	39,289	4.0%	106.7%	3,325	3.3%	81.7%
10	ウガンダ	アフリカ	2,463	2.4%	2,747	2.8%	89.3%	25,845	2.3%	26,521	2.3%	97.5%	2,428	2.4%	101.4%
11	ジャマイカ	北アメリカ	2,427	2.3%	2,423	2.5%	100.2%	24,594	2.2%	20,843	2.2%	118.0%	2,197	2.2%	110.5%
12	マレーシア	アジア	2,403	2.3%	2,283	2.3%	105.2%	18,477	1.7%	18,150	1.8%	107.3%	1,643	1.6%	146.2%
13	タイ	アジア	2,135	2.1%	2,343	2.4%	91.1%	24,187	2.1%	20,597	2.1%	117.4%	1,333	1.3%	160.2%
14	パキスタン	アジア	2,132	2.1%	2,956	3.0%	72.1%	36,729	3.0%	18,632	1.9%	181.0%	2,992	2.9%	71.5%
15	英国	ヨーロッパ	1,529	1.5%	530	0.5%	288.5%	13,620	1.2%	9,698	0.9%	156.6%	1,323	1.3%	115.0%
16	シヤンマー	アジア	1,388	1.3%	1,549	1.6%	90.0%	12,311	1.1%	25,251	2.6%	48.8%	646	0.6%	214.0%
17	ザンビア	アフリカ	1,351	1.3%	481	0.5%	280.8%	12,474	1.1%	5,902	0.6%	211.4%	1,454	1.4%	92.8%
18	オーストラリア	大洋洲	1,307	1.3%	861	0.9%	151.8%	12,371	1.1%	9,461	0.7%	191.5%	1,477	1.5%	89.5%
19	モザンビーク	アフリカ	1,276	1.2%	895	1.0%	138.5%	15,565	1.4%	15,090	1.6%	98.0%	1,126	1.1%	113.2%
20	アメリカ合衆国	北アメリカ	1,168	1.1%	851	1.0%	122.8%	10,370	0.9%	7,882	0.8%	138.0%	959	0.9%	121.8%
	その他		17,223	16.6%	17,143	17.5%	100.5%	208,368	18.5%	198,054	20.5%	105.2%	20,494	20.2%	84.0%
	合計		108,658		87,743		106.1%	1,125,513		954,629		116.7%	181,216		102.4%

2021年12月

Quick×ワンプライス 輸出向け成約車種ランキング

1位	ハリアー	
	平均年式 H29年	平均金額 2,118,000円
2位	アウトランダー	
	平均年式 H24年	平均金額 1,245,000円
3位	アルファード	
	平均年式 H32年	平均金額 4,130,000円
4位	ブルーバードシルフィ	
	平均年式 H22年	平均金額 135,000円
5位	4シリーズ	
	平均年式 H26年	平均金額 1,364,000円

Quick×ワンプライス輸出向け成約台数



Quick×ワンプライス出品成約状況

Quick×ワンプライス入札件数



主要AA会場出品台数



前年12月
平均単価 143,3万円

→

今年12月
平均単価 159,9万円

前年12月
平均単価 55,2万円

→

今年12月
平均単価 62,9万円

年明け早々、昨年末に注文があったとされる輸出向け車両の入札が活発で、月の中旬でも衰えない勢いの入札となっております。また、小売も動いているところが見受けられ、AA開催の影響もあり、共有在庫への入札は例年以上の動きを見せています。AA開催後も、相場高騰の影響での仕入難が続いており、今後の入札需要も多くなると予想しています。新車の納車が少しずつではありますが出来ている中、下取り車を小売媒体と一緒にQuick×Quick出品し、業販利益を出している店舗が多く見受けられます。出品後、マメな価格チェックや内容の見直しをして、利益につなげてください。（※P11「成約UPのテクニック」をご参照ください）

2021年12月 新車販売ランキング

乗用車				
順位	ブランド通称名	ブランド名	台数	前年同月比
1	ヤリス	トヨタ	16,907	98.3
2	カローラ	トヨタ	11,841	152
3	ルーミー	トヨタ	9,864	112.2
4	アクア	トヨタ	9,001	208.6
5	ノート	日産	7,740	147.3
6	ライズ	トヨタ	7,093	79.6
7	ヴォクシー	トヨタ	6,024	98.5
8	アルファード	トヨタ	5,369	67.4
9	フリード	ホンダ	5,331	95.7
10	ヴェゼル	ホンダ	4,476	203
11	フィット	ホンダ	4,465	66.4
12	ハリアー	トヨタ	4,353	53.6
13	ノア	トヨタ	3,617	100.8
14	シエンタ	トヨタ	3,454	56.3
15	CX-5	マツダ	3,261	146

軽自動車				
順位	ブランド通称名	ブランド名	台数	前年同月比
1	N-BOX	ホンダ	13,439	100.1
2	タント	ダイハツ	10,650	111.2
3	ムーヴ	ダイハツ	9,009	103.2
4	ワゴンR	スズキ	7,027	145.4
5	スペーシア	スズキ	5,727	53.3
6	ミラ	ダイハツ	5,380	93.6
7	ハスラー	スズキ	5,253	79.4
8	タフト	ダイハツ	5,210	96.1
9	ジムニー	スズキ	4,478	117.8
10	アルト	スズキ	4,038	83.7
11	N-WGN	ホンダ	3,487	89.7
12	デイズ	日産	2,970	68.6
13	キャスト	ダイハツ	1,607	113.6
14	ピクシス	トヨタ	1,505	94.1
15	ウェイク	ダイハツ	1,460	104.3

自動車業界トピックス

【特集】 2022年自動車流通市場の展望



いまだ新型コロナウイルスの感染拡大は日本、世界の経済に多大な影響を与えている。国内においては、感染者数は落ち着きを見せているが世界的には収束している状態とは言えない。国内経済に目を向ければ、日経平均株価は30年ぶりに3万円台の高値をつけるなど明るい話題もある。国内の自動車流通業界においては、半導体不足により新車の減産など、影響を大きく受けた一年だった。中古車流通市場はタマ不足で相場は高騰、16カ月連続で前年同月比を超えているという状況だ。今後こうした傾向が続くのか、昨年を振り返りつつ今年の展望を市場関係者に聞いた。

まず、新車市場に目を向けると、昨年11月時点の累計では、約411万台（前年比約97・5%）で12月が昨年並だとしても2020年の約460万台には届きそうにない。

昨年の9月以降、半導体不足と部品調達難の影響により納車遅れが多く発生しているからだ。新車ユーザーが高年式中古車に流れ、販売台数減少が加速した。今年は、相次いで人気モデル車のフルモデルチェンジが予想されている。車種にもよるが、納期がかかることは消費者も承知しており、早めに注文しようという動きにつながっている。新車販売が戻れば中古車流通市場も活性化される。メーカー系ディーラーでは各営業スタッフが多くの受注残を抱えている状況だ。新車が少しずつ納まり始め、2、3月にはこれによる下取り車の確保も期待できる。首都圏ディーラーの営業責任者は「生産も徐々に回復してきており、減産の影響も年央には解消できるのではないかと予測を立てている。コロナの影響により、ユーザーがクルマに求める役割が確実に変わってきている。既販車を含め、ニーズが高まっている今だからこそ、一台一台丁寧に販売していくことが求められる。

オークション市場関係者の話を聞くと「新車生産が元に戻らない限り現状と同じ。集荷が厳しい状況に変わりない」という。国内外の需要、鉄相場の高騰で車不足が起きている。将来を見据えて、会員への付加価値や利便性向上のための投資を行っている状況だ。昨年10月以降、タマ不足が顕著になり、出品台数の確保に動いた。現時点でも状況は変わらず、新車製造の回復次第という。「今年度末には新車製造も回復すると聞いている。その新車が納まって代替車が出てくるか。今年は出品台数については昨年より良くなると思うが、成約率がどうなるかが気になり」と話す（AA市場関係者）。メーカー系AAでは、新車の供給も少しずつ回復、2月頃から中古車供給にも好影響が出てくるのではないかと見ている。現在のタマ不足、相場高騰の状況が年度末には少し緩和されると見ている。一方企業系AAでは、昨年後半はディーラー出品が激減した。メーカー系AAなどでは年明けからディーラー出品回復の話も聞くが、企業系にこうした影響が出始めるのは春先以降になりそうだ。現在のタマ不足、高成約率、高成約単価の状況はある程度続きそうだ。

ゲーネット自動車流通より

ゲーネット自動車流通より

自動車業界トピックス

中古車販売（登録台数）については、昨年10月時点で約570万台を超え前年比約98・6%と比較的堅調に推移しているが、新車製造の遅れにより、中古車相場も上がり、仕入れも難しい状況が続いている。昨年上半期は販売は好調であったが下半期は厳しい状況であった。小売向けの車は大手が独占しているとの声もあるが、新車生産の影響を受けることに変わりはない。小売りや業販で売れば売れるほど、在庫車が不足する状況が続く。近畿地区中古車販売店は「昨年秋口から小売りが鈍ってきた。10月はまさに「底」という状況だった」と振り返る。11月後半から復調の兆しが見え始めたばかりなので、今年は初売りから年度末商戦にかけて、盛り上がってくれることを期待する声も。大手専門販売店では、顧客接点強化を目指したレンタカーやサブスク事業の展開や整備事業拡大による在庫率向上への取り組みに注力、付帯品の提案強化も行い、利益確保を推し進めている。買取店の単独出店や併設も積極的に展開し、仕入れ強化を行う。中古車の支払総額の表示義務化の対応にも準備が必要になる。大手販売店ではシステム改修をはじめプロジェクト化を進めている。

中古車輸出市場は、取り巻く環境として、発展途上国を中心とした日本からの中古車需要の更なる伸びを期待するが、コロナ禍による新車減産の影響から中古車相場の高騰、船賃やその他輸出周辺コストの負担増など、輸出事業者側にとっては厳しい経営環境が続くことが予想される。オミクロン株の感染拡大や新たな変異株による不測の事態を考慮して、自動車販売業にとっては、国内・海外双方に販路を持つことで経営のリスクヘッジを行うことも求められる。輸出台数は、昨年同様の仕向先のコロナ禍の状況や物流状況で引き続き見通しは立てにくい。物流回りでは引き続き、北米での滞留が原因の慢性的なコンテナ不足や新車輸出台数の増加に伴う、中古車向け船腹スペースの確保が難しくなることが年初から予想されている。今年も船に積めない問題は続きそうだが、相場安定に伴い仕向国への輸出台数も増加となるだろう。

車両鑑定師実車テストを実施 消費者に安心をプラスした情報を開示



日本自動車鑑定協会は1月5～7日の3日間にわたり、車両鑑定技能向上を目的とした「鑑定師実車テスト」を実施した。このテストは年に一度、同協会の正会員である「ジャッジメント、エキスパート、アイズ、カークレド」の約140名から構成される全ての鑑定師（Grading Master）に対して2021年を除き毎年実施している。

技能向上研修試験は、用意された30台の中古車に対して、1台あたり15分以内に計10台について、修復歴の有無や外装、内装、機関について見極めを行う。同協会では、テスト専用のアプリを開発、車両検査が終了すると、直ちに結果が表示され、個人別の成績結果などが確認できる。

同協会では、昨年だけで約63万台以上の車両を新規で検査している実績がある。蓄積されたデータは毎月、鑑定師別に分析しレポートすることで、さらなる検査精度向上を図っている。

剣持理事長は、「昨年はコロナ禍により実施できず2年ぶりの開催となる。1台ずつ異なる中古車の品質・価値を、資格を持った鑑定師（Grading Master）が1台ずつ検査・評価し、鑑定証を発行している」。こうした取り組みを通じて「消費者のクルマ選びに安心をプラスした情報を提供していきたい」と話している。

Quick×Quick共有在庫なら無料で出品!! こんなに売れる！実例紹介!!

Quick×Quick 共有在庫出品を活用しませんか??

Case 1

中古車小売と並行して
Quick×Quick 共有在庫
に出品出来る!



あくまでも小売販売が優先だが、
小売販売価格より少し下げた出品価格で
Quick×Quick に出品しておいたら売れる!
長期在庫によるリスク減の為
こまめな出品金額調整でさらに成約率 UP!

成約率
約5%

例) 某大手中古車販売店→Quick×Quick 共有在庫出品台数約 1,500 台 1ヶ月成約台数平均 80 台
某ミニバン専門店→Quick×Quick 共有在庫出品台数約 60 台 1ヶ月成約台数平均 4 台

Case 2

中古車小売の際に
下取り車両を無料で
Quick×Quick 共有在庫
に出品出来る!



小売販売時の下取り車を即 WEB で
Quick×Quick 共有在庫に出品!
下取り車両を手間なく出品出来て
成約数 UP!

成約率
約10%

例) 某ディーラー販売店→Quick×Quick 共有在庫出品台数約 360 台 1ヶ月成約台数平均 37 台
某輸入車中古車店→Quick×Quick 共有在庫出品台数約 100 台 1ヶ月成約台数平均 11 台

Case 3

換金目的でオークションに
出品する前に、相場価格で
Quick×Quick 共有在庫に
出品出来る!



現車オークション出品前に
Quick×Quick 共有在庫で換金すると
陸送料金や出品料コストかからず利益 UP!!
会場での調整作業も不要です。

成約率
約20%

例) 某業販会員→Quick×Quick 共有在庫出品台数約 630 台 1ヶ月成約台数平均 124 台
某買取専門店→Quick×Quick 共有在庫出品台数約 80 台 1ヶ月成約台数平均 18 台

海外向けサイトへ

カンタン掲載!! 掲載料無料!!

外国語でのやりとり一切不要!!



TCV

looking for a car?



 **CardealPage**



CAR FROM JAPAN

PicknBuy24.com

入札増加中の海外向けサイトの掲載先が追加されました!!

一括で複数の海外向けサイトに掲載できるのは Quick×Quick だけ!!

Welcome to TCV, tradecarview
See the change from tradecarview



TCV

looking for a car?

TCV (ディー・シー・ヴィー) は、世界中のバイヤーに日本の中古車を届ける、日本最大級の中古車輸出サイト。
200カ国以上の国と地域の人々に日本の中古車売買のサービスを提供する、ワールドワイドなサービスです。



Why Car From Japan?

✓ 370万人登録者

✓ 輸出先：69カ国

✓ バイヤー満足度は98%

世界へ販売路を拡大

弊社の強み

- 集客：人数日本一
- 海外：50カ国以上のバイヤー
- 販売：多言語商談対応
- 輸出：ワンストップサービス

貴社のお車海外へ運ぶお手伝いを致します!
中古車輸出 越境 EC サイト **CardealPage**

カーディールページ4つの特徴

1. 全世界 200カ国以上のユーザーがアクセス
2. アフリカ人現地スタッフが現地の言語でオンタイム商談!
3. 海外拠点「CDPドキュメントセンター」で買手業務のコスト削減とシームレス化を実現
4. アフリカ内陸国への輸送「City Delivery Service」でエンドユーザーへWEB サイト直売!



世界規模市場、自動車業界の“Amazon”をめざして アジアNo.1 World Wide Car Market “PicknBuy24.com”

自動車という世界共通の需要と日本のレンタカーを軸としたスクラップとスピードで海外市場に流通。
海外90カ国以上の取引実績と国内でもトップクラスグループと提携した自動車オークション運営のLOTTEグループが
アライアンスを結成しさらなる成長を遂げたグローバルプラットフォーム。
まずはアジア市場、さらにはアフリカ・オーストラリア・中国とも連携した世界マーケットへの展開を遂げます。

最強タッグで世界の自動車ビジネスを変える



登録台数 **目標100万台!!**

PicknBuy24.com
グローバルインターネットプラットフォーム

日本と韓国の中古車を全世界へ輸出

Quick×ワンプライス 成約UPのテクニック!!

Quick×ワンプライスでは、大手中古車貿易サイトや中古車リース会社との連携出品がスタートし、徐々に輸出向け車輛・リース会社向け車輛の成約が増えてきています。是非とも出品内容を精査・修正し、成約UPを目指しましょう!!

海外向け成約のコツ!!

★ 初度登録を月まで登録!

(輸出は国によって年式規制がある為、登録月までわかる事で成約になるケースが多いです!)

★ 長さ・幅・高さを入力!

(車輛のサイズによって、輸出する際の運賃が決まります)

★ 写真は4分割を活用してできるだけ多く!

そして下記の内容が伝わる事で成約への近道となります!

- ・ 下回りの画像・給油口のサビ確認画像
(サビ・フシヨク状況がわかるもの)
- ・ タイヤの残ミゾやスタッドレスか夏タイヤかがわかる画像
- ・ 装備品のスイッチ類の画像
(オプション品やスベアキー等も)
- ・ チェックランプ点灯状況や故障内容などがわかる画像
(メーター画像) 又は文言



Quick×Quick への出品例



★ 初年度を月まで登録



★ 4分割画像の作成機能の活用



トヨタ	5	SUV/ワゴン	3.5
4WD	3.0 Diesel		
2600	0000	フロア AT	
11,550			

★ 長さ・幅・高さを入力

長さ	幅	高さ
469	183	211

★ 4分割画像の作成機能の活用で

下廻り・装備品など状態の判る画像の掲載



大好評!! 最大1,000万円利用可能 Quick×らくらく後払い

お客様からの依頼の車を買いたい
けど落札後1週間以内の支払いが…
どうしようかなあ?



Quick×ワンプライスの車なら!!

後払いOK

「Quick×らくらく後払い」なら、落札月の翌月末の支払でOK。
落札後お客様から入金を待って支払できれば、自己資金使わずに販売できます。

Quick×らくらく後払いってどんなサービス?

特長① 落札月の翌月末のお支払いでOK!! ※1

特長② 手数料は落札総額の2%のみ!!

特長③ 簡単な申込手続き!! ※2

特長④ 1000万円までご利用可能!! ※3

■注意

- ※1 書類は当社にて預りとなります。入金確認後に書類発送となりますので、名義変更期限を考えてのご返済をお願いします。
- ※2 事前に提携リース会社による審査・契約が必要となります。
- ※3 1台あたり車輛価格500万円(税別)までとなります。Quick×スキップサポートと併せて1,000万円までとなります。輸入車は一部お取り扱いできないメーカーが御座います。

オークション会場からの輸送も 個人宅への輸送もお任せ!!

Quick×Quick
会員限定!!

輸送料金にご不満の方!!
まずは輸送料金だけでも
比べて下さい

Quick×輸送

お客様の声

- いつもより1万円も安くて助かった!
- 個人宅にも対応してくれて助かった!

千葉県野田市から



例①: クラウン
例②: セレナ (背高)

宮城県 仙台市青葉区 (税抜)	埼玉県 さいたま市大宮区 (税抜)	静岡県 浜松市中区 (税抜)	大阪府 大阪市住吉区 (税抜)	福岡県 福岡市博多区 (税抜)
① 21,400円 ② 25,400円	① 10,400円 ② 12,200円	① 19,400円 ② 22,900円	① 26,400円 ② 31,400円	① 35,900円 ② 42,800円

愛知県東海市から



例①: クラウン
例②: セレナ (背高)

宮城県 仙台市青葉区 (税抜)	埼玉県 さいたま市大宮区 (税抜)	静岡県 浜松市中区 (税抜)	大阪府 大阪市住吉区 (税抜)	福岡県 福岡市博多区 (税抜)
① 26,500円 ② 31,700円	① 18,500円 ② 22,100円	① 10,100円 ② 12,000円	① 13,500円 ② 16,100円	① 28,500円 ② 34,100円

兵庫県神戸市東灘区から



例①: クラウン
例②: セレナ (背高)

宮城県 仙台市青葉区 (税抜)	埼玉県 さいたま市大宮区 (税抜)	静岡県 浜松市中区 (税抜)	大阪府 阪市住吉区 (税抜)	福岡県 福岡市博多区 (税抜)
① 33,000円 ② 39,600円	① 26,000円 ② 31,200円	① 25,500円 ② 30,500円	① 5,500円 ② 6,600円	① 25,300円 ② 30,400円

※上記は一例となります、実際の輸送金額はお問合せ下さい。

Quick × Goo 鑑定

あのGoo鑑定が Quick × Quick に連動して
簡単に Quick × ワンプライス に出品できるようになりました!!

- ★ 出品が更にカンタンに
- ★ 安心の第三者査定
- ★ 消費者向け表現で分かりやすい




※ Goo 逆連動登録をされているお客様のみとなります。
Goo 鑑定連動出品にて成約の際は成約料 +2,000 円となります。

Quick×Quick

閲覧カウンターは分かりやすい！

Quick×Quick

TOP ページ



「クルマを売る」⇒在庫車両一覧での
閲覧数カウンター機能が強化!!
注目車両が一目で分かる!!

在庫車両一覧ページ



※画像は閲覧イメージです、実際の画面とは異なる場合がございます。

↑ 閲覧数大幅 UP!!

先週比閲覧数が 20 カウント以上で表示されます

↗ 閲覧数 UP!!

先週比閲覧数が 5 カウント以上で表示されます

「閲覧数履歴表示」



「閲覧履歴」ボタンを押せば
閲覧数の推移が表示されます

Quick×Quickなら注目車両が一目で分かる!!
出品車両の価格見直しで入札率 UP のチャンス!!

競合他社と差別化!! 閲覧件数UP!!

Quick×Quick



「クルマを売る」⇒写真・展開図タブの中の
「画像一括登録はこちら」の下に
「メイン画像テキスト」入力欄が追加されました。



※何も入力しない場合、赤枠とコメントは追加されません。



セールスポイントを赤ワク表示でアピール!!
検索結果画面で他社出品車両と差別化!!

Quick商談/商談用設定マニュアル

「マージン」「登録手数料」等の一律設定と「個別マージン」の設定方法

① Quick商談TOP



お客様と一緒に画面を見ながら
お車を探すことができます

② 「商談する」をクリック

商談する

③ 画面右上の歯車をクリック



④ この画面でマージン等の一律設定ができます



⑤ このボタンを押すと
設定が反映されます

設定を反映する

個別マージンを設定する

このボタンからお車に入り登録済みの車種ごとに
個別にマージン設定が可能です
※登録済みのマージン設定よりも
個別マージンを優先して反映されます。

右図の赤丸のところを設定ができます



Quick×Quick 便利ツールのご紹介

在庫管理 商談管理 精算管理 伝票作成 顧客管理 各種設定



「計算書」「成約票」を印刷したい
書類・名変の状況を確認したい
計算書が本社にしか届かない
入金日を確認したい ...etc

**そんな悩みには
便利ツールをご利用下さい!!**

- ① まず便利ツールをクリック ③ 各種機能をご利用頂けます



- ② クイックマネージャーへ



商談管理画面



名変後の車検証や商談状況
書類到着期限などを確認頂けます

計算書管理画面



過去の計算書の確認・印刷ができます。

新しい仕入れサービスのご案内



SellCa

**Quick×Quick会員であればセルカオークション
ID : PWを即発行可能!!**

一般ユーザーと買取事業者を直接つなぐ

新しい買取オークション



SellCaで買い取る

3つのメリット



① ここでしか買えないユーザー出品車

オートオークションにないユーザー車が直接仕入れ可能



② 初期費用・月額利用料 0円

落札手数料のみ！中間コストゼロでユーザー車を買える



③ 検査もバッチリ！第三者査定！

セルカ認定査定士が査定しているから安心して買えます！

クイック・ネットワーク株式会社

〒650-0041 兵庫県神戸市中央区新港町11-1 シーライオンアワーズビル9F

TEL : 050-3145-6925 FAX : 06-7632-4589

mail : support.buyer@sellca-sellcar.com

Quick×Quick 便利ツール

1石10鳥! カシタン出品!
「安心落札!ワンブラの決定版」


Quick×Quick



Quick名変


車庫・名変・決済・電子申請サービス

- 車庫と名変で**2,300円**(手数料一律・DSS申請の場合)
- 全国の行政書士をマッチング
- アプリ無料
- 景外封印(アプライム会員のみ)



Quick×スキップサポート

1,000万円の仕入れ資金サポートサービス!!
儲けのチャンスを逃しません!!



Quick×Quick

廃車出張買取サービス

買取金額
地域 No.1
挑戦中!!



Quick×輸送

オークション会場からの輸送も、個人宅への輸送もお任せ下さい!!

輸送料金
比べて下さい!!



Quick×モバイル

出品車両メンテナンス / 出品車両検査・診断 / ヤフオクメンテナンス / Quick×輸送



ヤフオク! クイックエントリーの
ヤフオク連携がスタート!

出品無料



Quick Quick PRO

車販店のためのオールインワンプラットフォーム



Quick×Quick会員なら多くの便利なサービスをご利用頂けます!!